



Sales & Partner Specialist (m/w/d) im B2B Software Bereich (SaaS)

Wir sind ein aufstrebendes SaaS-Unternehmen, das innovative Softwarelösungen im B2B-Bereich entwickelt. Unsere Mission ist es, Unternehmen dabei zu unterstützen, ihre Datenrisiken zu minimieren. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen erfahrenen Sales & Partner Manager, der gemeinsam mit uns die Erfolgsgeschichte fortschreibt.

Dein zukünftiges Aufgabengebiet

- » Du begleitest den gesamten Verkaufsprozess, identifizierst & akquirierst Neukunden, überzeugst sie von unserem Produktportfolio und schließt Aufträge ab.
- » Selbstständig führst du Demos unserer Softwarelösungen durch, wobei dich unsere Product Owner bei fachlichen Fragen unterstützen.
- » Durch deine überzeugende Art erkennst du potenzielle Cross- und Upsell-Möglichkeiten und kannst diese umsetzen.
- » Du trägst die Verantwortung für die strategische Kunden- und Partnerpflege.

Dein Profil

- » Kommunikativ und zielorientiert gehst du Herausforderungen an.
- » Persönliche Erfolge sind für dich nicht nur Zahlen, sondern Gründe zu feiern.
- » Deine Leidenschaft für den Vertrieb treibt dich an und du brennst dafür, Kunden langfristig an das Unternehmen zu binden.
- » Die Dynamik des Büros und die Teamarbeit sind dein bevorzugtes Umfeld. Gegen Tage im Home Office hast du auch nichts einzuwenden.
- » Einsatzbereitschaft bei Veranstaltungen und der Wille, dich selbst in deiner Freizeit weiterzuentwickeln, zeichnen dich aus.
- » Von Vorteil (würde hier fast wünschenswert schreiben, weil es doch eine wichtige Anforderung ist) sind gute Kenntnisse in der IT-Branche und Erfahrungen im Softwarevertrieb.

Das ist uns sehr wichtig:

Motivation, Vollgas und die Bereitschaft, Herausforderungen anzunehmen und diese zu meistern. Dein Herz schlägt bereits für den Verkauf, und du möchtest jetzt so richtig durchstarten. Im Team entfaltet sich dein Verkaufspotenzial, und bei Veranstaltungen sowie am Arbeitsplatz setzt du vollen Einsatz voraus.

Verdiene mit Provisionen bis zu 80.000,- EUR oder sogar mehr – die Grenzen sind nur in deinem Kopf.

Bereit, deine Erfolgsgeschichte mit uns zu schreiben? Schicke uns deine Bewerbung und lass uns gemeinsam die Welt des B2B Software Vertriebs erobern!

Wir freuen uns dich kennenzulernen!

4conform GmbH / Feldkirchner Straße 136 / 9020 Klagenfurt / AUSTRIA
Tel: +43 50977 805 E-Mail: career@4conform.com